



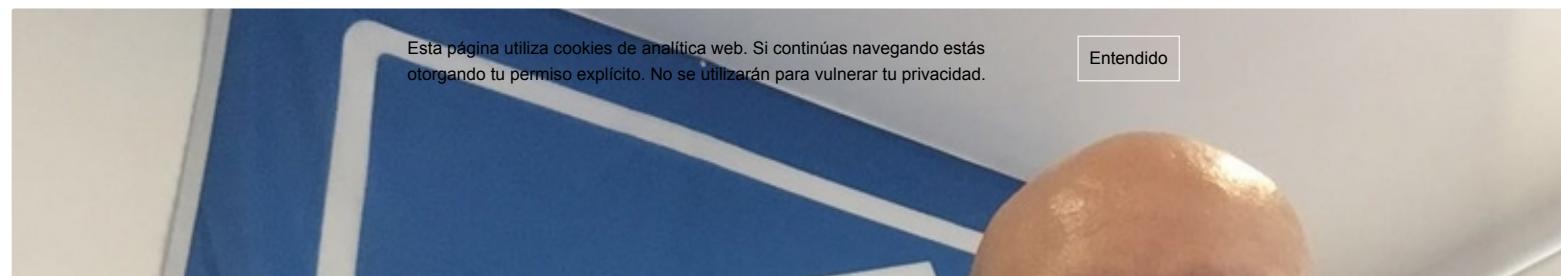
El lector opina (<http://thebusinesstraveller.es/category/el-lector-opina/>)

"Estoy interesado en nuevas soluciones tecnológicas que ayuden al viajero a gestionar sus viajes de manera fácil y eficiente"

Esta semana responde a nuestras preguntas Alejandro Lanzavecchia, Global Category Leader Indirect Spend en Sarens, una empresa dedicada al alquiler de grúas, movimientos de cargas pesadas y transportes especiales

Compartir

f in G+





Martes, 05 de julio 2016

Nombre: Alejandro Lanzavecchia

Empresa en la que trabaja: Sarens

Posición que ocupa: Global Category Leader Indirect Spend

Producto o servicio principal: Sarens es el principal referente y líder mundial en el alquiler de grúas, movimientos de cargas pesadas y transportes especiales

¿Cómo está afectando la recuperación económica y el empleo en su sector?

Más que la crisis, lo que afecta constantemente nuestro sector es la fluctuación a nivel global del precio de las materias primas (como por ejemplo el petróleo y diversos minerales). En cuanto al empleo, Sarens continúa siendo una empresa en constante crecimiento desde el momento de su fundación, hace más de 60 años, que cuenta con más de 4.500 empleados en todo el mundo y con presencia en 60 países en los cinco continentes.

Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás

Entendido

¿Qué impacto tiene la globalización y el mercado exterior e internacionalización para su empresa?

Sarens es una empresa multinacional que desarrolla sus actividades a nivel global por lo que se ve constantemente afectada por todos los mercados en los que se desempeña. Sin dudas las nuevas tecnologías impactan todo tipo de negocios en los que estamos presentes.

¿Cómo espera el futuro?

Las perspectivas de Sarens en cara al futuro son positivas ya que actualmente nos encontramos ampliando estrategias globales de desarrollo, tanto con proveedores como con clientes estratégicos. En lo que concierne a mi posición dentro del Grupo, estamos en contacto con los principales proveedores de viajes a nivel global, acompañado por la implementación de una única agencia de viajes para todo Sarens y el establecimiento de procedimientos y políticas internas.

Por su actividad en la empresa : ¿suele viajar frecuentemente?

<http://thebusinesstraveller.es/estoy-interesado-en-conocer-nuevas-soluciones-tecnologicas-que-ayudan-al-viajero-a-gestionar-sus-viajes-de-manera-rapida-facil-y-eficiente/>

¿En su actividad en la empresa ¿dónde viajar frecuentemente?

Generalmente suelo viajar una semana al mes a Wolvertem (Bélgica), donde se encuentra nuestra sede. El principal propósito es mantener reuniones constantes con nuestros principales proveedores y clientes internos.

¿Cuál ha sido su último destino nacional o internacional?

Wolvertem (Bélgica).

¿Cuál es su destino de negocios preferido?

Cualquier ciudad de Italia.

¿A qué país le gustaría viajar para explorar nuevas oportunidades?

Asia es un continente con muchas oportunidades que, tanto a nivel personal como profesional, trato de descubrir en cada ocasión que se me presenta. Me gustaría descubrir India a nivel profesional, donde actualmente tenemos oficinas y nos brindan un importante soporte en todos nuestros proyectos.

¿En qué eventos comerciales, de formación o networking participa habitualmente?

Asisto todos los años a FITUR en Madrid, aunque siempre que puedo trato de participar en reuniones y eventos de profesionales del área de Compras.

Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continuas navegando estás
otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.
 Entendido

¿Organiza directamente sus viajes o lo hace a través de agencias?

En Sarens hemos estado trabajando en el último año en la implementación de una única agencia de viajes a nivel global, por lo que actualmente todos nuestros viajes los organiza nuestra agencia global.

¿Qué contenidos le parecen más interesantes y útiles en The Business Traveller?

Sin dudas, conocer las experiencias transmitidas por los entrevistados y cómo han podido implementar estrategias globales y procedimientos de viajes en las compañías donde se desempeñan.

¿Qué otros temas que le gustaría encontrar en TBT?

Siempre estoy interesado en conocer nuevas soluciones tecnológicas que ayuden al viajero a realizar sus reservas y a gestionar sus viajes de manera rápida, fácil y eficiente.

Compartir



(<http://thebusinesstraveller.es/estoy-interesado-en-conocer-nuevas-soluciones-tecnologicas-que-ayudan-al-viajero-a-gestionar-sus-viajes-de-manera-rapida-facil-y-eficiente/>)

app_id=380671020053595&fb_action_ids=102037572727572&fb_aggregation=false&fb_source=share&fb_type=button&fb_size=large

ARTÍCULO ANTERIOR

interesado en conocer

en el pelotazo

El modelo del emprendedor ha sido el del pelotazo y enriquecerse rápido buscando los amiguismos"

conocer

conocer

(<http://thebusinesstraveller.es/nrohando/>)

soluciones
tecnologías
que- que- que-
ayudeayudeayuden-
al- al- al- al-
viajeroviajeroviajeroviajero-
a- a- a- a-
gestiogestiogestio-
sus- sus- sus- sus-
viajes-viajes-viajes-viajes-
de- de- de- de-
manera manera manera manera-
rápidarápidarápidarápidá-
facil- facil- facil- facil-

y- y- y- y-
eficiente eficiente eficiente eficiente

The Business Traveller

informa:

 **Hasta 200.000 €**
en gastos médicos

Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás otorgando tu permiso explícito para su uso. Puedes desactivarlos en la configuración de tu navegador.

Entendido

(<http://thebusinesstraveller.es/ck.php?c=27&key=d18743bd6aeb7b7659ca7069614a85ed>)



(<http://thebusinesstraveller.es/ck.php?c=19&key=019a8f86e5760ffa355344f63d26a2eb>)

Otras noticias en **El lector opina**

SIGUIENTE ARTÍCULO >

Islas del Mediterráneo. Seis propuestas irresistibles

(<http://thebusinesstraveller.es/islas-del-mediterraneo-seis-propuestas-irresistibles/>)

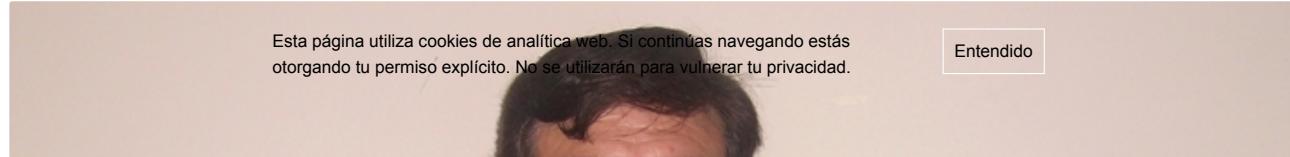
VOLVER A PORTADA (<http://thebusinesstraveller.es/>)



Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.

Entendido

"Nuestro sector, vinculado a productos de alimentación de primer orden, no se ha visto tan afectado por la crisis" (<http://thebusinesstraveller.es/nuestro-sector-vinculado-a-productos-de-alimentacion-de-primer-orden-no-se-ha-visto-tan-afectado-por-la-crisis/>)



Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.

Entendido



"La internacionalización de mi empresa ha sido fundamental para superar la crisis" (<http://thebusinesstraveller.es/la-internacionalizacion-de-mi-empresa-ha-sido-fundamental-para-superar-la-crisis/>)



Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.

Entendido



"EEUU es un país apasionante por su nivel tecnológico y capacidad de emprendimiento" (<http://thebusinesstraveller.es/eeuu-es-un-pais-apasionante-por-su-nivel-tecnologico-y-capacidad-de-emprendimiento/>)

(<http://thebusinesstraveller.es/ck.php?c=34&key=92b40cac19c97da528103642a0ce19d7>)

Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.

Nombre:

e-mail: Entendido

Suscríbeme

Acepto Aviso legal (<http://thebusinesstraveller.es/aviso-legal/>)

Síguenos en



(<https://www.linkedin.com/in/the-business-traveler-10456016>) // es.pinterest.com/business1727/

The Business Traveller ®

| Política de cookies (<http://thebusinesstraveller.es/politica-de-cookies/>)

Secciones

- | Portada (<http://thebusinesstraveller.es/>) | Business news (<http://thebusinesstraveller.es/category/business-news/>) | Transporte (<http://thebusinesstraveller.es/category/transporte/>)
- | Hoteles (<http://thebusinesstraveller.es/category/hoteles/>) | Tecnología (<http://thebusinesstraveller.es/category/tecnologia/>) | Destinos (<http://thebusinesstraveller.es/category/destinos/>)
- | Afterwork (<http://thebusinesstraveller.es/category/afterwork/>) | Entrevistas (<http://thebusinesstraveller.es/category/entrevistas/>) | Con firma (<http://thebusinesstraveller.es/category/con-firma/>)
- | El lector opina (<http://thebusinesstraveller.es/category/el-lector-opina/>) | En la RED (<http://thebusinesstraveller.es/category/en-la-red/>)

Información para el **nuevo viajero de negocios**

by SaySawa (<http://saysawa.com>) | Copyright 2016

Esta página utiliza cookies de analítica web. Si continúas navegando estás
otorgando tu permiso explícito. No se utilizarán para vulnerar tu privacidad.

Entendido